DELTA DORE GROUP

Presentación corporativa

2023

SUMARIO

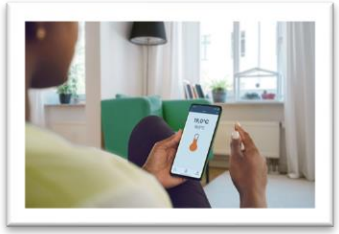
1 Nuestra empresa familiar comprometida con la transición energética desde hace 50 años

2 Smart Home, un mercado impulsado por su contribución al ahorro energético

3 Nuestra diferenciación a través de la innovación, la excelencia industrial y la apertura

4 Nuestra oferta Smart Home para disfrutar de una vivienda más cómoda, más segura y más eco-responsable

5 Nuestra oferta Smart Iot Solutions al servicio de nuestros partners para crear nuevas ofertas conectadas



Delta Dore

en 5 puntos clave

820
empleados

1970-2023
más de 50 años

Empresa
FAMILIAR

incluidos
accionariado
empleados (4 %)
con una participación
de 2/3 de los empleados franceses

6 Filiales
en **Europa**

Francia - Alemania -
España - Italia -
Polonia - Reino Unido

Productos
eco-diseñados
y
fabricados en
Francia
y Alemania

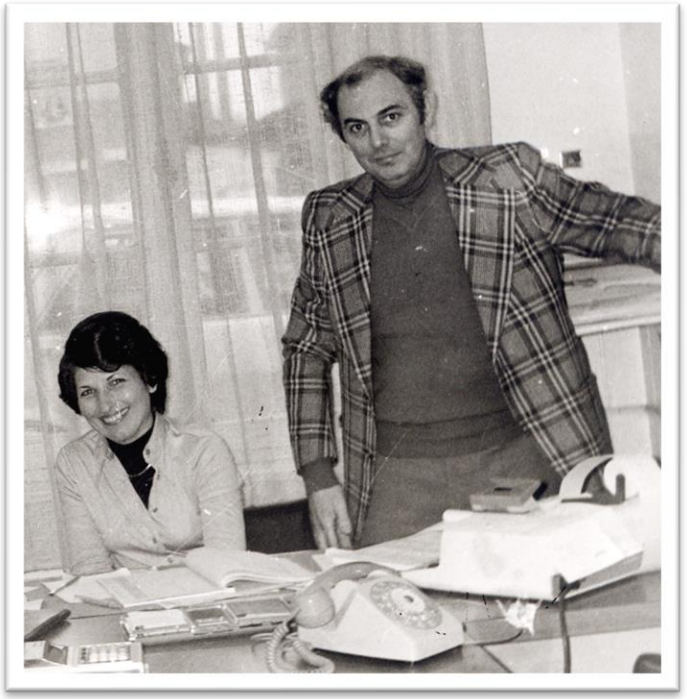
22
millones
de hogares
equipados con
nuestras soluciones
de gestión energética en
Europa*

* incluidos nuestros productos de marca y soluciones para los partners industriales

01

Una empresa familiar comprometida con la transición energética

Un compromiso de más de 50 años

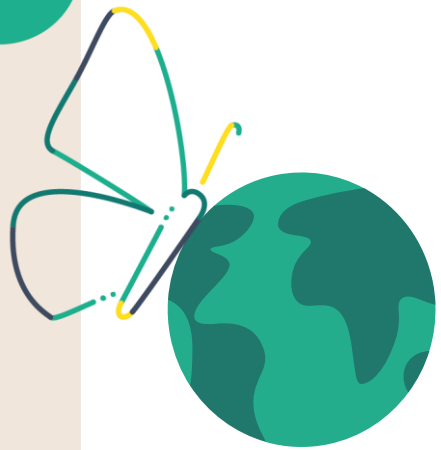


Delta Dore es una empresa familiar fundada durante la crisis del petróleo de **los años 70** y basada en la convicción de sus fundadores de que...

« No podemos malgastar impunemente los recursos del planeta »

Joël y Monique Renault, fundadores de Delta Dore

Visión y misión



Estamos convencidos de que las **viviendas conectadas** ofrecen la oportunidad de **contribuir a la transición energética** mejorando al mismo tiempo el confort.

y

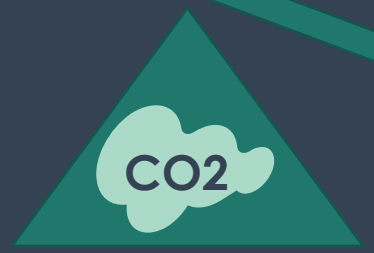
Para conseguirlo, Delta Dore ayuda a todos a vivir mejor en el hogar con **soluciones conectadas** que hacen que la vivienda **sea más cómoda, más segura y más eco-responsable**.

Un impacto de carbono positivo

Con más de 20 millones de hogares equipados
con nuestras soluciones de gestión energética desde 2004*

evitamos

60x



nuestras propias

* Productos fabricados por Delta Dore, incluidos los productos del catálogo y los productos OEM

Nuestra promesa «Smart homes, better living»

Nuestras actividades Smart Home

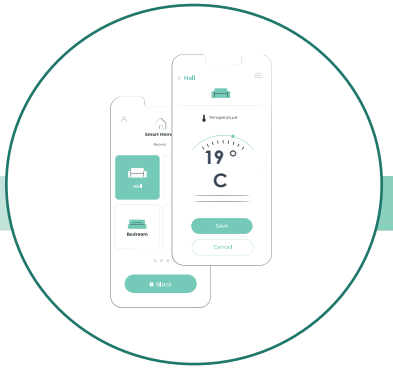
1. Soluciones conectadas para viviendas individuales y colectivas

Gestión de la calefacción, la iluminación, las persianas y los sistemas de seguridad.

2. Soluciones a medida para los fabricantes de equipos y proveedores de servicios

Una plataforma abierta a nuestros partners para conectar tu oferta.

Los 3 pilares de nuestra RSC



Innovación virtuosa
Innovamos para ahorrar energía

*La empresa nació durante la crisis del petróleo con una firme convicción que seguimos desde hace más de 50 años : **imaginar y diseñar soluciones para ahorrar energía**.*
Dedicamos el 9 % de nuestro volumen de negocio a la innovación.

Sobriedad
Favorecemos el eco-diseño y la economía circular

Miniaturizar nuestros productos, reducir su consumo de energía, utilizar plásticos reciclados y abastecernos localmente, son acciones que nos permiten actuar en cada fase del ciclo de vida del producto.

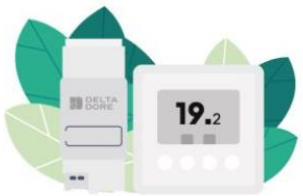
Ética
Fomentamos el respeto y la benevolencia

*Nuestro proyecto de gestión está diseñado para implicar y movilizar a nuestros empleados en torno a un proyecto común, apoyado por una cultura de empresa que concilia rendimiento y bienestar en el trabajo (guardería, teletrabajo, cuenta de ahorro de tiempo, etc.). Desde hace cuatro años, estamos en el **palmarés de los 500 mejores empleadores de Francia.***

Nuestra trayectoria baja en carbono

	En la	2025	2030 -25 %	2050 -90 %
	140 kT CO_2 eq		105 kT CO_2 eq	14 kT CO_2
PROVEEDORES 63 %	**Cadena de suministro vulnerable y carbonada**	• El 10 % de proveedores comprometidos con la trayectoria de 1,5 °C • Normas de eco-diseño • Localizaciones de menor riesgo	• Descarbonización de los proveedores • Eco-diseño obligatorio	**Neto 0 sin compensación** ***De acuerdo con nuestro objetivo de 1,5 °C***
OPERACIONES COMERCIALES 4 %	**Operaciones carbonadas y energía no renovable**	• Sobriedad energética • Renovación de edificios • Paneles solares	• Transporte y edificios con bajas emisiones de carbono	
CLIENTES 33 %	**Modelos de negocio y productos carbonados**	• el 10 % de los clientes adopta funcionalidades mejoradas y un diseño bajo en carbono	• el 50 % de los clientes adopta funcionalidades mejoradas y un diseño bajo en carbono • 5 clientes >1 m€ en nuevos modelos de negocio basados en los servicios	

Orgullosos de nuestro reconocido compromiso de RSC



Premio a la innovación oferta bioclimática Tywell

- «Chantiers de l'Innovation 2022» de la FFB (medalla de plata).
- Gran Premio Innovación 2022 Revista Verre & Protections.

Palmarés de los 500 mejores empleadores

Una puntuación en constante aumento por cuarto año consecutivo.
Organizado por Capital y el Instituto Statista en más de 20 000 empleados en Francia.

Medalla de oro para nuestros resultados de RSC

Puntuación 74/100, es decir, en el 2 % de las empresas con un compromiso avanzado.

Una medida más para actuar en favor del planeta

Como accionista de Team for the Planet
financiamos proyectos innovadores de descarbonización.

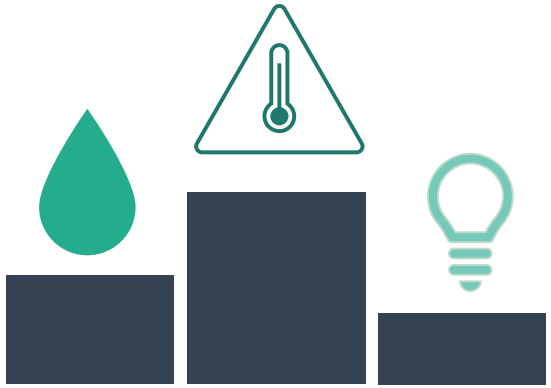
«En un momento en que intensificamos nuestros esfuerzos para reducir las emisiones de carbono vinculadas a nuestras actividades y acompañar a nuestros clientes hacia una mayor sobriedad energética, convertirnos en accionista de Time for the Planet es una medida suplementaria para actuar contra el cambio climático»,
Pascal Portelli, presidente del Consejo de Dirección.

We are millions, climate change is one and alone.

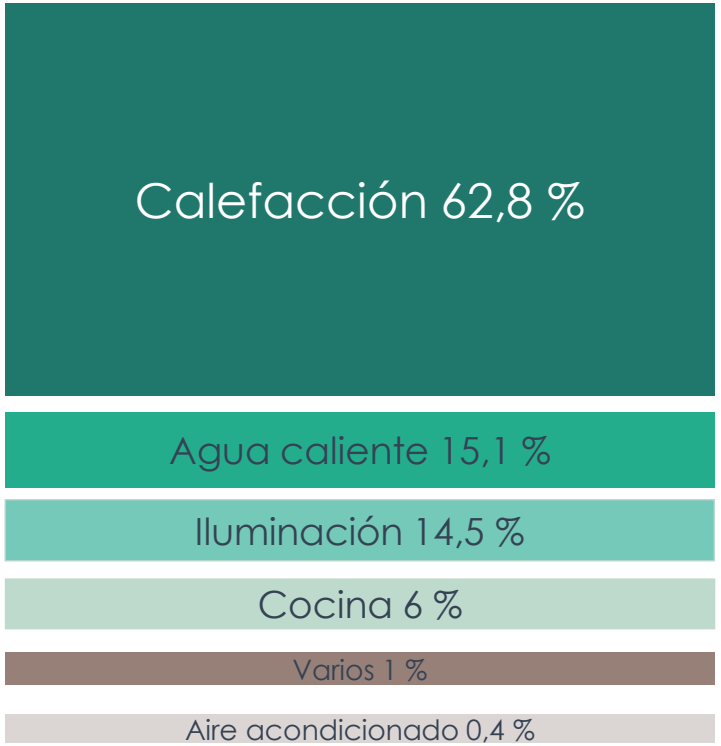
02

Smart Home, un mercado impulsado por su contribución al ahorro energético

La calefacción,
primer puesto de consumo en Europa



Consumo doméstico en Europa
Fuente Eurostat - datos 2020



El aislamiento,
una estrategia que debe evolucionar

La calefacción es la principal fuente de consumo energético

y

El aislamiento térmico ha sido la solución privilegiada hasta ahora

PERO

- Es cara y lleva tiempo implementarla
- Empeora el puesto del consumo de la climatización
- Con el calentamiento climático, mejorar el confort en verano sin instalar aire acondicionado se está convirtiendo en un gran reto

El control y la automatización generan grandes ahorros en los 3 principales puestos de consumo

El Smart Home:
generador de ahorros energéticos

Programar y controlar la calefacción

Hasta el **17 %***
de ahorro energético

Nuestros productos de gestión de la calefacción te permiten optimizar la temperatura de tu hogar en función de tu estilo de vida y ahorrar en tu factura.

Utilizar las persianas para protegerse del frío y del calor

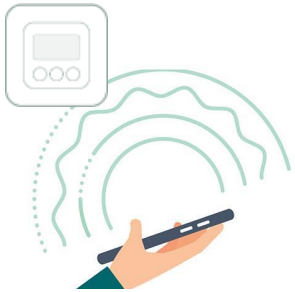
Hasta **el** 34 %** **de ahorro energético en invierno**

y 5 °C** **menos en verano**

La automatización inteligente de tus persianas en función de la luminosidad te permite aprovechar los rayos del sol en invierno y protegerte de ellos en verano.

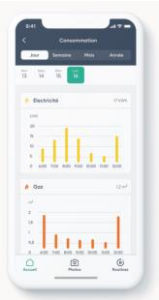
**fuente carbono4*
***Fuente, estudio realizado por la agencia TBC por cuenta del SNFP*

Un potencial aún sin explotar



Pocos productos están conectados hoy en día

10 % de los termostatos
5 % de los radiadores
4 % de los aparatos de aire acondicionado
3 % de las bombas de calor
2 % de los calentadores de agua



El control y la gestión del consumo se consideran esenciales

el 92 % de los consumidores intenta reducir su consumo de electricidad por motivos económicos y el 79 % por motivos ecológicos.

Hay que acompañar a los consumidores en las acciones ecológicas

el 91 % apaga la luz, pero solo el 51 % baja la temperatura a 3 °C cuando no está en una habitación.

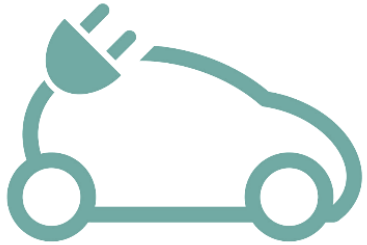
Las ofertas centradas en los mayores

al 93 % de los encuestados le gustaría que dentro de 10 años las casas estuvieran adaptadas para permitir a los mayores permanecer en su propio hogar.

Fuente: encuesta Promotelec 2023, con 1000 personas representativas de la población, entre 18 y 75 años.

Un mercado impulsado por los nuevos usos de la electricidad

2035



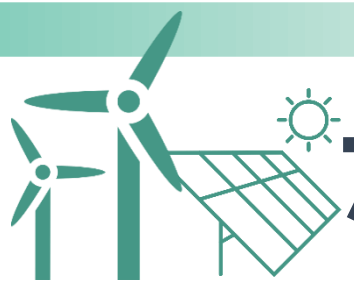
Vehículos eléctricos : 2035 marcará el fin de las ventas de vehículos térmicos en favor de los eléctricos.

2045

50 %

El 50 % de la demanda de calefacción se cubrirá con **bombas de calor** en 2045.

2050



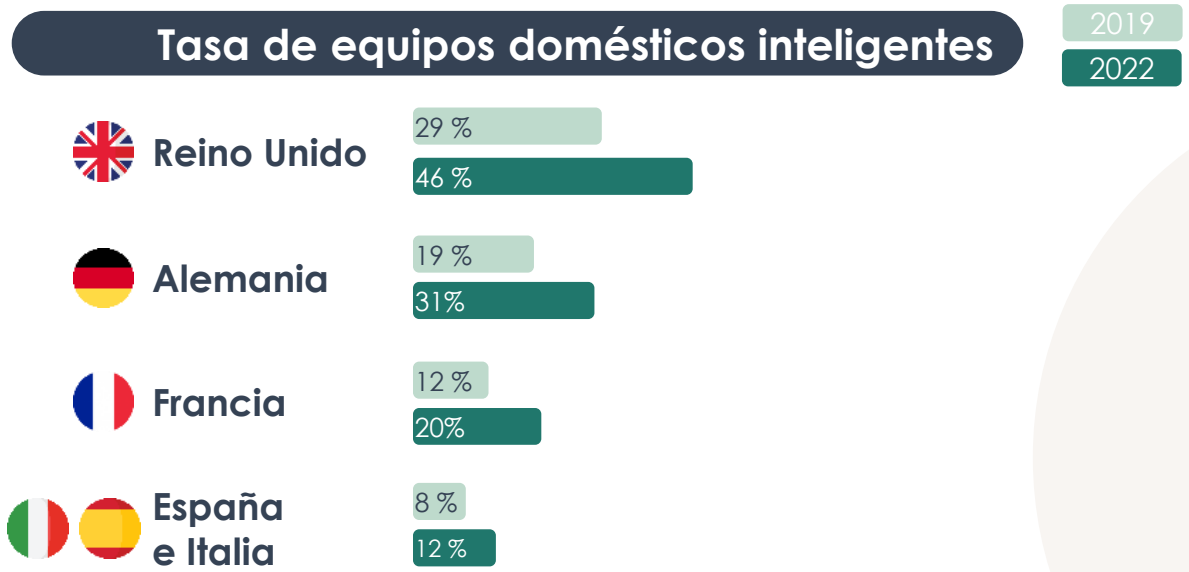
70 %

La energía solar fotovoltaica y la eólica representarán el 70 % de la producción de electricidad en 2050.

Fuente: AIE, informe « Objectif zéro émission nette pour 2050 », mayo de 2021

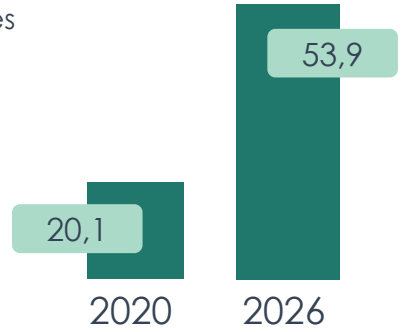
El crecimiento del mercado en Europa

Tasa de equipos domésticos inteligentes



Previsión de volumen de negocio del Smart Home en Europa

en miles de millones de dólares



+17,8 %

+14,4 %

crecimiento medio anual 2021-2025

altavoces inteligentes, control de la iluminación y control de la energía

18 500

Millones de euros

Volumen de negocios de los equipos domésticos inteligentes

36

Millones

De hogares equipados **al menos con un dispositivo de Smart Home**

Fuente: Statista – smart home_Europe_update july 22

03

Nuestra diferenciación a través de la innovación, la excelencia industrial y la apertura

La innovación en el corazón de nuestro ADN

+90

Familias de patentes

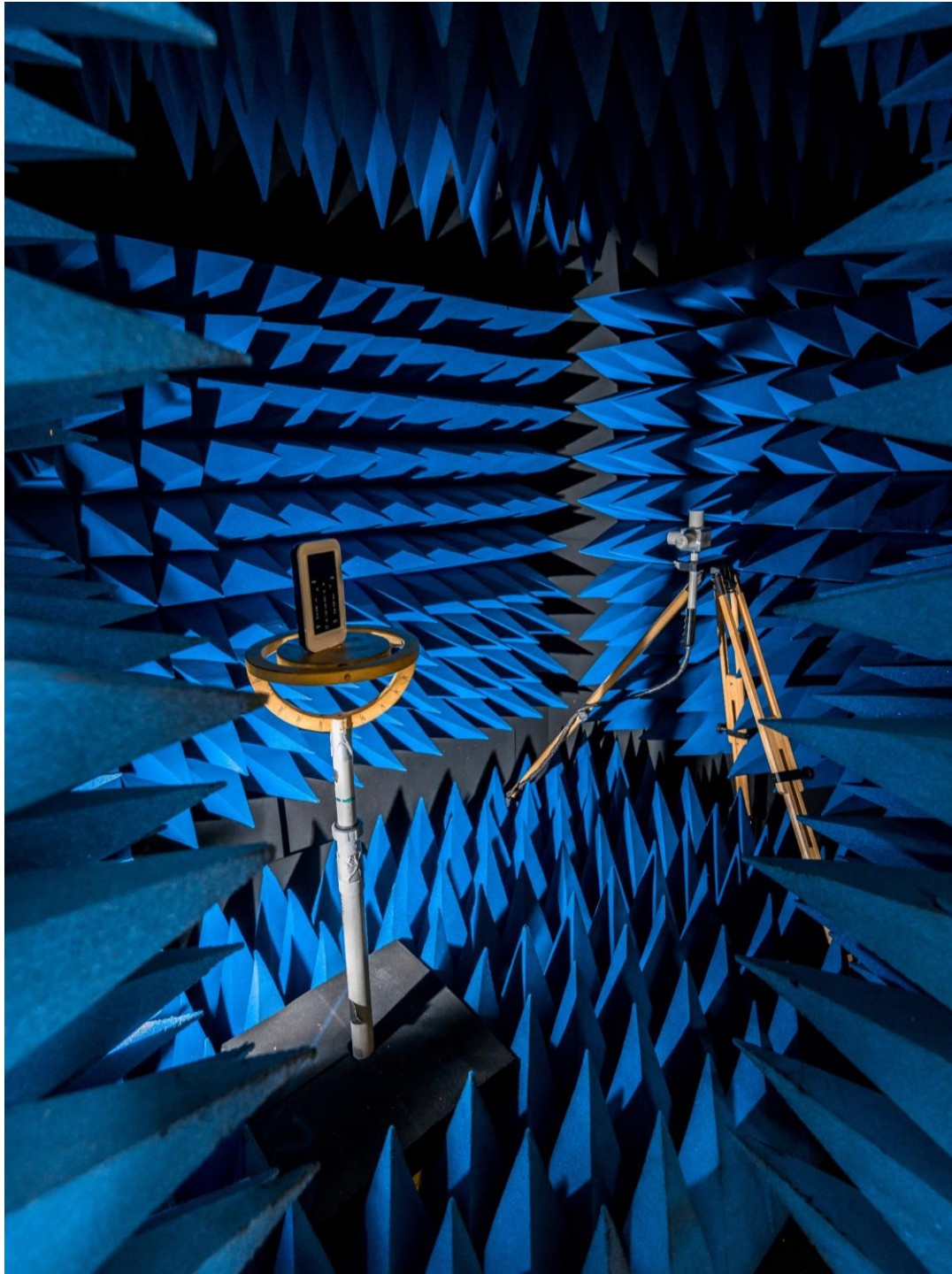
150

Técnicos, ingenieros y otros profesionales del sector

Trofeo **INPI** y top 15 de los solicitantes de patentes

El 9 %

del volumen de negocio dedicado a I+D



Nuestra excelencia industrial

Vitrine INDUSTRIE DU FUTUR
L'EXCELLENCE DE LA FRENCH FAB

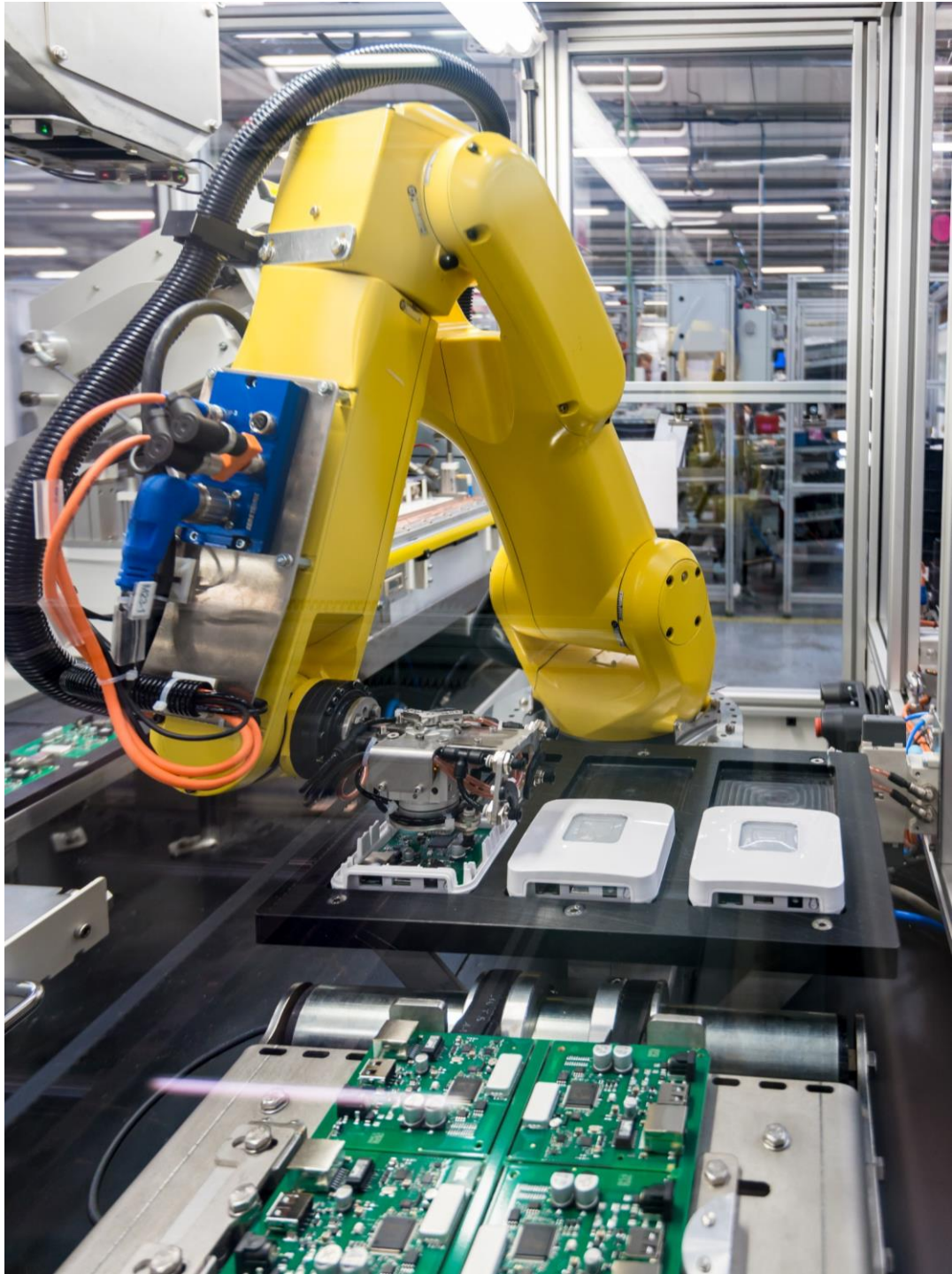
5,5
millones
de productos fabricados al año

18 Robots y cobots

2X media
3X media

3
Fábricas de producción
Bonnemain – Revin - Rhede

15 000 m²
de superficie de producción



Nuestro programa
de apertura

Estamos convencidos de la **necesidad de hacer evolucionar los hogares gracias a la interoperabilidad de** la Smart Home Delta Dore con otras marcas.

Nuestra estrategia de apertura

Tras la compatibilidad con los asistentes de voz y la apertura de nuestras API*, el proyecto *Matter* se haconvertido en el proyecto estratégico de apertura

- ✓ Delta Dore, miembro activo de *la Connectivity Standards Alliance*
- ✓ 3 demostradores en marcha
- ✓ Apertura del ecosistema Delta Dore en *Materia* a finales de 2023

2023

Matter es el **protocolo de comunicación estándar**, definido por la *Connectivity Standards Alliance*.

Permite que los objetos conectados del hogar interactúen entre sí, independientemente de su marca.

** La Application Programming Interface (Interfaz de programación de aplicaciones) permite conectar software, servicios y aplicaciones de distintos entornos para que puedan conectar sus datos.*

Las principales marcas confían en nosotros

Y son compatibles con nuestras soluciones

Calefacción y aire acondicionado

Zehnder (Acova) Amzair, Atlantic (Thermor), Ariston (Chaffoteau) Bosch(ELM leblanc), BDR (Baxi, De Dietrich, Oertli, Chappée), CETIH (Systovi), Daikin, Defa, Diehl, Giacomini, Mitsubishi, Panasonic, Roth, Rothelec, Thermacome, Thermor, Vaillant (Saunier Duval), Viessmann, Wibo, Airzone e Hitachi

Sistemas de apertura

Actea, Arial, ASP distribution, AtlanteM, AVM, Batipose, CETIH (Bel'M, Swao, Zilten), Biason fenêtre, Bubendorff, CB Equipements, Cap Groupe (Cap Mid, Cap Isoplast,New cap), David fermetures, Elysée menuiseries, Eveno, Ferco, FPPO, France fermetures, Franciaflex, Futurol, Grégoire Groupe, Hörmann, Huet, K-Line, K.liplast, Lakal, La Toulousaine, Les Zelles, Maugin, Millet, MPO, NRJ habitat, Novoferm, Menuiseries Pasquet, Profalux, Renson, roller, Sodicob, Sodapn, Sommer, SMPF, Soprofen, Stella group, Storistes de France, Terres de fenêtres y Tubauto

Proveedor de servicios

Arkea – EDF – Sowee - Elettrone

04

Nuestra oferta Smart Home para disfrutar de una vivienda más cómoda, más segura y más ecorresponsable.

Un grupo
3 marcas

Público 1

el consumidor recurre a
a un profesional
instalar soluciones de Smart Home

2 marcas

DELTA DORE
En Europa

RADEMACHER
Solo en Alemania

Público 2

El consumidor compra
e instala él mismo
soluciones sencillas de Smart Home

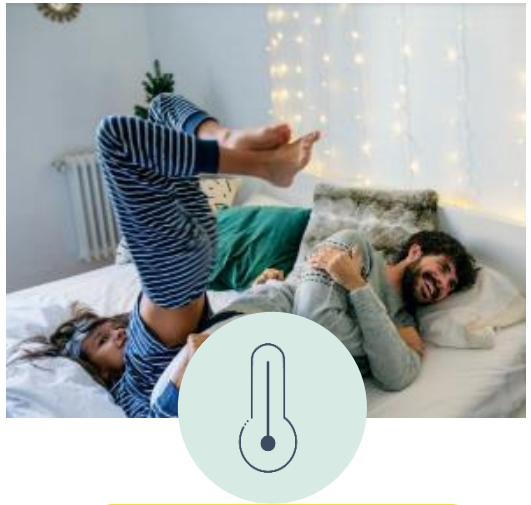
1 Marca

HOME PILOT

Lanzamiento
2023

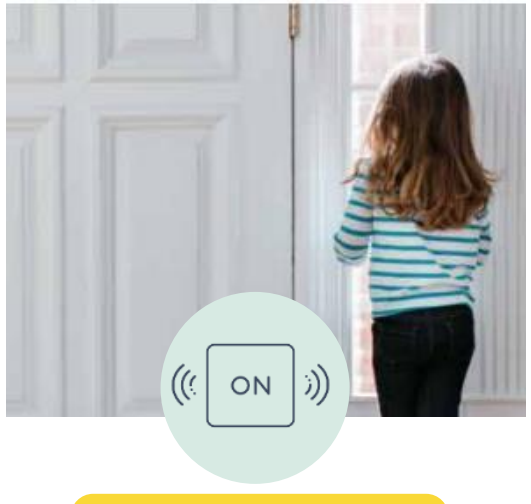
Nuestra oferta
Smart Home

Una oferta completa para disfrutar de una vivienda
más cómoda, más segura y más ecorresponsable.



+ cómoda

Mi confort térmico es óptimo
Facilito la vida de la familia a diario
Ahorro tiempo



+ segura

Protejo a mi familia y mis bienes
Me mantengo en contacto con mis seres queridos
Puedo recibir asistencia en caso de problemas

+ ecorresponsable

Optimizo mi consumo
Contribuyo a la transición energética

Nuestros productos estrella (1/2)

TERMOSTATO

+ 1 millón de unidades vendidos cada año

ALARMAS

Autónomas con una pila de hasta 10 años de duración

AUTOMATISMOS

Para controlarlo todo desde las luces hasta las persianas

Nuestros productos estrella (2/2)

MOTORES

Para controlar automáticamente tus persianas motorizadas

ENROLLADORES DE PERSIANAS

Para automatizar todas las persianas motorizadas en un abrir y cerrar de ojos

CÁMARAS

Para verlo todo tanto en el interior como en el exterior

Tydom: para hogares conectados

Tydom **Home**
en el ambiente

Discreto y de diseño
se integra fácilmente en el hogar

Tydom **Pro**
en un armario

La **pasarela más pequeña del mercado** para una instalación optimizada en el armario eléctrico

más de **400**
productos
compatibles

Calidad profesional

2 pasarelas Tydom
Home & Pro
para un hogar conectado evolutivo

Compatibilidad
con **Zigbee**
para lámparas y
enchufes conectados

Una aplicación para gestionar tu casa FÁCILMENTE

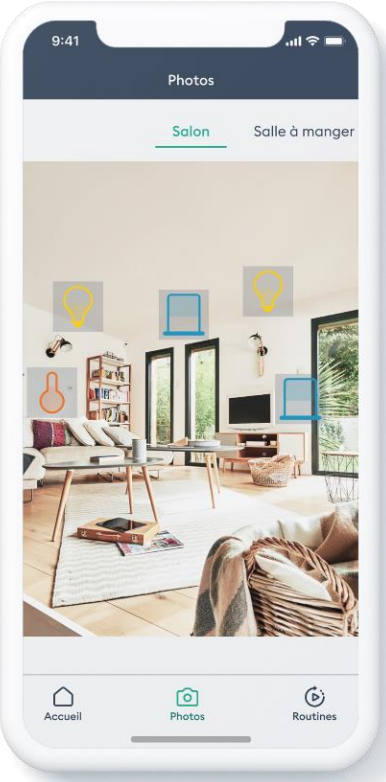
A través de la aplicación

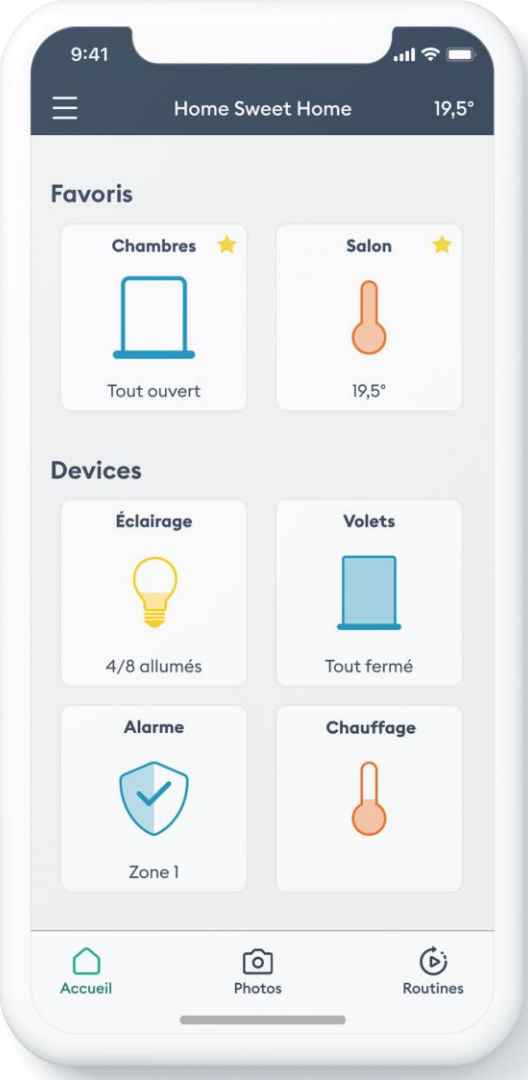
- Gratuita, segura y sin suscripciones
- Sencilla e intuitiva
- 1 sola aplicación para gestionar y programar todos los equipos
- 2 modos de control:
  - A través de los «iconos» estándar de tus aparatos,
  - A través de pantallas personalizadas con imágenes de la habitación

A través de un asistente de voz

JUST ASK alexa

works with Google Assistant



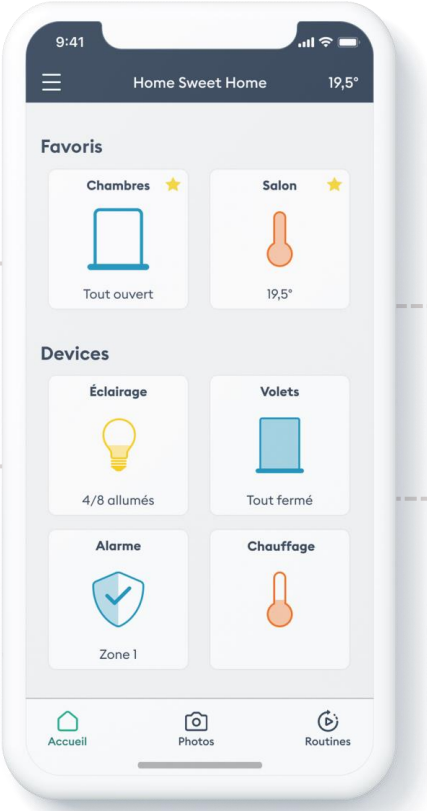


La aplicación Tydom
gestionar TODA la casa

Supervisar el consumo de energía

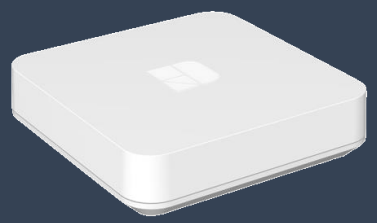
Mejorar el confort térmico y optimizar el **consumo de energía**

Asegurar la vivienda y avisar en caso de problemas



Controlar y programar fácilmente **persianas, puertas y cancelas**

Controlar y programar fácilmente **la iluminación**



Pasarela Tydom

Plug & Play
Aplicación gratuita
Permite conectar los productos instalados

Un ejemplo de nuestra última innovación responsable: Tywell

Para actuar sobre el control del consumo de energía gracias a la **identificación automática de las estaciones y del nivel de soleamiento**.

Esto permite **utilizar los recursos naturales** en función de las condiciones meteorológicas y limitar las necesidades energéticas necesarias para el bienestar en el hogar.

Un gestor

Una interfaz

Una aplicación

- «Chantiers de l'Innovation 2022» de la FFB (medalla de plata)
- Gran Premio Innovación 2022 Revista Verre & Protections

05

Nuestra oferta Smart Iot Solutions, al servicio de nuestros socios para crear nuevas ofertas conectadas

La base de la actividad
Smart Iot Solutions

La evolución de la vivienda inteligente requiere la interoperabilidad y colaboración de muchos ecosistemas diferentes.
(A nivel de protocolos, servicios, experiencia de usuario y aplicaciones)

Para enriquecer la experiencia de usuario de sus clientes y desarrollar su oferta, nuestros clientes de grandes cuentas necesitan «captar» los datos.

Apertura y conectividad

en el centro de la estrategia de Delta Dore para apoyar a nuestros clientes en esta evolución

Una plataforma abierta
al servicio de los socios del Smart Home

Construir juntos soluciones para:

- conectar fácilmente los equipos
- generar más valor en torno a los datos
- ofrecer nuevos servicios y enriquecer la experiencia del cliente

01

Tu IoT

Soluciones para entrar o evolucionar en el mundo del IoT

02

Tus servicios

Servicios para aportar valor añadido a los clientes

03

Tu interfaz

Realización de la aplicación

Acompañar a nuestros clientes en su transformación digital

Para el cliente

Acompañarles de principio a fin
Delta Dore es el único que propone una oferta completa, desde el «dispositivo» hasta la interfaz.

Optimizar el tiempo de comercialización
Permitirles seguir concentrados en su actividad principal confiando en Delta Dore para el IoT.

Ayudarles a controlar sus costes
Minimizar las inversiones con una tarificación modulable.

Para las ofertas

Plataforma abierta y flexible
Puede adaptarse a cualquier protocolo o tipo de equipo. También puede adaptarse al modelo de datos de los equipos existentes.

Amplia gama de productos, marcas y servicios de valor añadido
Un amplio ecosistema de marcas y servicios de calefacción, seguridad, iluminación..

Privacidad
El RGPD y la ciberseguridad se integran en las fases previas.

01 Tu Iot:
solución para evolucionar en el mundo del IoT

Nube

Conectores
para facilitar la integración de las API entre plataformas

Pasarela física
garantiza la conectividad entre equipos localmente y a distancia

Pasarela desmaterializada
integra la conectividad en tus propias pasarelas

Catálogo de productos
conectados de marca blanca
(térmico, iluminación, apertura y cierre, seguridad y videovigilancia)

Tarjetas/módulos a integrar
en tus productos para que estén conectados

Software específico
a integrar en tus tarjetas o productos para permitir la conectividad

+ Desarrollar y fabricar productos específicos para tus necesidades.
Una oficina de diseño y fábricas de última generación integradas.

02 Tus servicios:
una amplia gama de servicios

Una gama de servicios operados y accesibles a través de nuestra plataforma y ampliada mediante el acceso a nuestro ecosistema de partners.

=

Aportar valor añadido a tus clientes

Servicios de televigilancia y teleasistencia, incluida la detección de caídas.

Envío de información específica a la aplicación de tu cliente para optimizar tu marketing relacional.

+ + +

Personalización de los servicios disponibles en función de los usuarios, asignándoles funciones y atributos específicos.

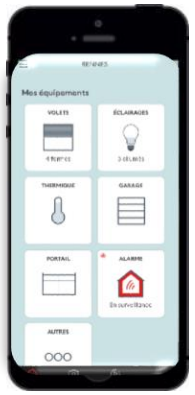
Diagnóstico y mantenimiento a distancia para evitar desplazamientos innecesarios.

03 Tu interfaz:
realización de la aplicación

Realización de interfaces y aplicaciones para teléfonos móviles personalizadas según tu marca

+

Puesta a disposición de una API para facilitar la integración en las aplicaciones, interfaces y servicios de terceros



K-line

Assur&Detect

Servicio:
una oferta para envejecer bien

*AS2D: Empresa conjunta Arkea Sécurité y Delta Dore

Salud y bienestar
con la implantación de herramientas de vídeo y teleconsulta, detectores de caídas, etc.

Confort cotidiano
gracias a la Smart Home con la implementación de escenarios para facilitar la vida diaria de los residentes (cierre automático de las persianas con la puesta de sol, cerradura conectada para abrir la puerta a distancia...).

Seguridad
con una asistencia ininterrumpida de un centro de escucha para intervenir en caso de caída o prevenir el riesgo de incendio, intrusión o inundación.

e-VITA
EU-JAPAN VIRTUAL COACH FOR SMART AGEING

¿Sabías que...?

Delta Dore participa en el programa europeo e-VITA en cooperación con Japón. El reto es diseñar un asistente virtual inteligente e individual capaz de acompañar el envejecimiento activo y saludable de las personas mayores.

Gracias

DELTA DORE GROUP

www.deltadore.fr